

CAROL

NAAM: Carol Perri LEEFTIJD: 37 GEZINSSITUATIE: getrouwd BEDRIJF: 1 For All Events, Organisatie van zakelijke evenementen.

HOE VERSCHILT JE BEDRIJFSVISIE VAN DIE VAN JE MANNELIJKE CONCURRENTEN/ COLLEGA'S? Het belangrijkste vind ik dat ik mij helemaal thuis voel in mijn werk en doe wat ik het leukste vind; organiseren van evenementen. Toen ik startte heb ik met mijzelf afgesproken, dat ik alleen die opdrachten doe, welke helemaal bij mij passen. Alleen dan kan ik mij voor 200% inzetten en de kwaliteit leveren welke ik voorsta. Het leven is veel te kort om dingen te doen die niet leuk zijn.

HOE VINDT JE DE BALANS TUSSEN WERK EN PRIVÉ IN JE DRUKKE BESTAAN? Met mijn kantoor aan huis verweef je heel snel werk en privé, dat is

IS HET NEDERLANDS ONDERNEMERSKLIMAAT VROUWVRIENDELIJK? Het is maar hoe je er als vrouw zelf instaat. Ik denk dat wij in een bevoorrechte positie zitten in Nederland. Je kan op elk moment je eigen bedrijf opzetten en starten. Niemand die je tegenhoudt, sterker nog, het wordt alleen maar gemotiveerd om als vrouw je eigen bedrijf op te zetten. Het is dan aan jou om je goed staande te houden in de zakelijke wereld.

HOE ZIET JE IDEALE WERKDAG ERUIT? Bij normale dagen begin ik met koffie en de krant. Verder plan je wel je dag maar vaak eindigt ie toch anders dan gepland. Op zich is dat natuurlijk ook leuk, mits je af hebt wat af



onvermijdelijk. Op zich vind ik dat niet erg, want in principe ben ik altijd bereikbaar voor mijn klanten. En ik vind mijn werk erg leuk, dus daar heb ik geen problemen mee. Ik heb wel moeite gehad om te leren omgaan met het zelfstandig ondernemerschap. Ik vond dat ik altijd moest werken en zeker niet tijdens kantooruren even in de tuin kon zitten, winkelen of boodschappen kon doen. Maar ook dat is een leerproces en nu kan ik er goed mee omgaan. Het is fantastisch je eigen bedrijf te runnen en de verantwoordelijkheid te kunnen dragen.

WELK 'VROUWELIJK WAPEN' ZET JE IN BIJ HET ONDERNEMERSCHAP? Ik ben, zo ervaar ik dat tenminste, een open boek voor mijn klanten. Ik houd van eerlijkheid, loyaliteit en transparantie. Bij het aannemen van opdrachten ga ik vaak op mijn intuïtie af. Je zou kunnen zeggen dat dat mijn vrouwelijke wapens zijn bij het ondernemen. Klanten waarderen deze openheid. De opdrachten die ik binnenhaal gaan vaak op basis van gunnen en natuurlijk kwaliteit. Verder vind ik persoonlijke interesse in mijn klant erg belangrijk. Ik houd vaak aan opdrachten goede en leuke vriendschappen over.

moest. Ik ben wel iemand van orde, regelmaat en doen wat afgesproken is. Alle onverwachte zaken schuif ik er tussendoor om aan het eind van de dag toch met een goed gevoel 'de deur achter mij te sluiten'.

HOE ZIET JE IDEALE VRIJE DAG ERUIT? Dan begin ik ook met koffie en de krant, alleen iets uitgebreider dan 'koppensnellen'. Vaak heb ik wel al iets gepland op zo'n dag, een bezoek aan mijn familie of lekker winkelen. In ieder geval iets waar je op een werkdag minder tijd voor vrijmaakt.

WELKE DROMEN OF AMBITIES KOESTER JE? Eén van mijn dromen is al werkelijkheid; een bedrijf opzetten om totaalevenementen voor de zakelijke markt te organiseren. Ik ben er echt trots op dat mijn bedrijf al bijna 5 jaar succesvol draait. Mijn vervolgdroom is dan ook om het 2e lustrum te vieren. Maar het lijkt mij heerlijk om ooit in een warm land een kleinschalig luxe hotel te runnen. Voorlopig heb ik de komende jaren hier nog voldoende uitdagingen voor de boeg. ←